

Duits (DE)

Elevator Pitch: Spezialist für hochwertige, fahrzeugspezifische Aftermarket-Lösungen für 4x4- und Freizeitfahrzeuge, mit eigener Produktlinie und weltweiter Kundschaft.

Titel: Internationales Aftermarket-Unternehmen für fahrzeugspezifische Produkte für den 4x4- und Freizeitfahrzeugmarkt

Standort:

Das Unternehmen hat seinen Sitz in den Niederlanden.

Tätigkeiten:

Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt fahrzeugspezifische Aftermarket-Produkte für den internationalen 4x4- und Freizeitfahrzeugmarkt. Die Produkte werden weltweit direkt an Endnutzer verkauft (D2C-Modell).

Die wichtigsten Absatzmärkte sind Deutschland, USA, Australien, Vereinigtes Königreich und Frankreich.

Rechtsform:

100 % der Anteile an der privaten Gesellschaft mit beschränkter Haftung (BV) werden zum Verkauf angeboten.

Personal:

Im Unternehmen sind, einschließlich beider Inhaber, vier Mitarbeitende tätig. Insgesamt 2,95 FTE.

Betriebsstätte:

Das Unternehmen ist nicht an einen Standort gebunden und kann problemlos verlegt werden. Derzeit befindet es sich in einem gemieteten Betriebsgebäude.

Umsatz:

Der Jahresumsatz 2024 betrug rund € 700.000. Auf Basis der bis einschließlich Juli 2025 erzielten Umsätze wird für 2025 ein Jahresumsatz von rund € 800.000 erwartet.

Rentabilität:

Das Unternehmen zeichnet sich durch eine solide Rentabilität und eine starke Cashflow-Generierung aus.

Kunden:

Kunden sind Verbraucher, die Anpassungen an ihren Fahrzeugen selbst oder durch Dritte vornehmen lassen. Der Kontakt erfolgt über die Website (Angebotsanfrage-Modul) und per E-Mail.

Weitere Informationen:

Das Unternehmen wird mangels interner Nachfolge zum Verkauf angeboten.

Engels (EN)

Elevator pitch: Specialist in high-quality, vehicle-specific aftermarket solutions for 4x4 and recreational vehicles, with its own product line and a global customer base.

Title: International aftermarket company for vehicle-specific products in the 4x4 and recreational vehicle market

Location:

The company is based in the Netherlands.

Activities:

The company develops, manufactures, and sells vehicle-specific aftermarket products for the international 4x4 and recreational vehicle market. Products are sold worldwide directly to end users (D2C model).

Key sales markets include Germany, the USA, Australia, the United Kingdom, and France.

Legal form:

100% of the shares in the private limited company (BV) are offered for sale.

Staff:

Including both owners, the company employs four people. Total of 2.95 FTE.

Premises:

The company is not tied to a specific location and can be relocated easily. It currently operates from leased premises.

Revenue:

Annual revenue in 2024 amounted to approximately €700,000. Based on revenue achieved through July 2025, full-year 2025 revenue is expected to be approximately €800,000.

Profitability:

The company is characterized by solid profitability and strong cash flow generation.

Customers:

Customers are consumers who carry out modifications to their vehicles themselves or via third parties. Contact is via the website (quotation request module) and by e-mail.

Other information:

The company is offered for sale due to the lack of internal succession.

Frans (FR)

Elevator pitch : Spécialiste des solutions aftermarket de haute qualité, spécifiques aux véhicules 4x4 et de loisirs, avec sa propre gamme de produits et une clientèle mondiale.

Titre : Entreprise internationale d'aftermarket spécialisée dans les produits spécifiques aux véhicules pour le marché des 4x4 et véhicules de loisirs

Localisation :

L'entreprise est basée aux Pays-Bas.

Activités :

L'entreprise développe, produit et commercialise des produits aftermarket spécifiques aux véhicules pour le marché international des 4x4 et véhicules de loisirs. Les produits sont vendus dans le monde entier directement aux utilisateurs finaux (modèle D2C).

Les principaux marchés sont l'Allemagne, les États-Unis, l'Australie, le Royaume-Uni et la France.

Forme juridique :

100 % des parts de la société à responsabilité limitée (BV) sont proposées à la vente.

Personnel :

L'entreprise emploie, y compris les deux propriétaires, quatre personnes. Total de 2,95 ETP.

Locaux :

L'entreprise n'est pas liée à un site spécifique et peut être facilement relocalisée. Elle est actuellement installée dans un bâtiment en location.

Chiffre d'affaires :

Le chiffre d'affaires annuel 2024 s'élevait à environ 700 000 €. Sur la base du chiffre d'affaires réalisé jusqu'en juillet 2025, le chiffre d'affaires annuel 2025 est estimé à environ 800 000 €.

Rentabilité :

L'entreprise se distingue par une rentabilité solide et une forte génération de trésorerie.

Clients :

Les clients sont exclusivement des particuliers qui réalisent eux-mêmes ou par l'intermédiaire de tiers des modifications sur leurs véhicules. Le contact se fait via le site internet (module de demande de devis) et par e-mail.

Autres informations :

L'entreprise est proposée à la vente en raison de l'absence de succession interne.

Português (PT)

Elevator pitch: Especialista em soluções aftermarket de alta qualidade, específicas para veículos 4x4 e de lazer, com linha de produtos própria e clientela mundial.

Título: Empresa internacional de aftermarket em produtos específicos para veículos no mercado de 4x4 e veículos de lazer

Localização:

A empresa está sediada nos Países Baixos.

Atividades:

A empresa desenvolve, produz e comercializa produtos de aftermarket específicos para veículos, destinados ao mercado internacional de 4x4 e veículos de lazer. Os produtos são vendidos em todo o mundo diretamente aos utilizadores finais (modelo D2C).

Os principais mercados são a Alemanha, os Estados Unidos, a Austrália, o Reino Unido e a França.

Forma jurídica:

100% das ações da sociedade por quotas (BV) estão disponíveis para venda.

Pessoal:

Incluindo os dois proprietários, a empresa emprega quatro pessoas. Total de 2,95 ETP.

Instalações:

A empresa não está vinculada a uma localização específica e pode ser facilmente transferida. Atualmente, está instalada num edifício arrendado.

Volume de negócios:

O volume de negócios anual em 2024 foi de aproximadamente €700.000. Com base no volume de negócios realizado até julho de 2025, prevê-se que o volume de negócios anual em 2025 seja de aproximadamente €800.000.

Rentabilidade:

A empresa caracteriza-se por uma rentabilidade sólida e uma forte geração de caixa.

Clientes:

Os clientes são consumidores que realizam modificações nos seus veículos por conta própria ou através de terceiros. O contacto é feito através do site (módulo de pedido de orçamento) e por e-mail.

Outras informações:

A empresa é oferecida para venda devido à ausência de sucessão interna.